



PT AVAIL ELOK INDONESIA

Jl. Gunung Sahari Raya No. 1
Komp. Ruko Mangga Dua Square Blok B No. 3 & 5, Jakarta Utara 14430, Indonesia
Tel: (021) 6231 3500 Fax: (021) 6231 3056
Website: www.availelok.co.id

MEMORANDUM INA/MM-MKT2024/14

Kepada : AVAILIAN
Tanggal : 2 Agustus 2024
Perihal : Penyempurnaan Marketing Plan 2024

Salam Ceria Cemerlang...

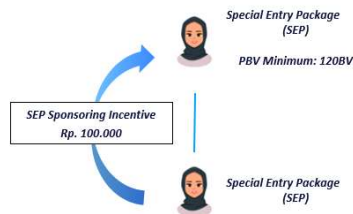
Selamat datang dalam **Avail New Era** dengan tagline “**Bigger, Stable, Sustainable!**”

Memasuki Avail New Era ini sebagai misi dalam Avail transformasi yakni memudahkan Availian dalam melakukan duplikasi dan mencapai bonus, maka kami melakukan penyempurnaan dalam Marketing Plan. Berikut penjelasan utama dalam penyesuaian Marketing Plan :

1. Special Sponsoring Incentive

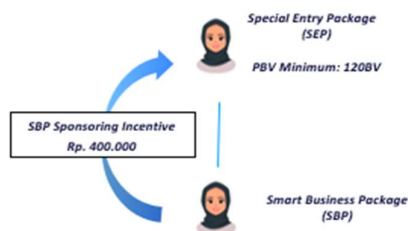
A. SEP Sponsoring Incentive

- SEP Sponsoring Incentive dengan jumlah Rp. 100.000 akan di dapatkan oleh member yang merekrut New Member dengan Paket SEP
- PBV Minimal 120 BV



B. SBP Sponsoring Incentive

- SBP Sponsoring Incentive dengan jumlah Rp.400.000 akan di dapatkan oleh member yang merekrut New Member dengan Paket SBP
- PBV Minimal 120 BV
- Mencapai peringkat AGT 5%





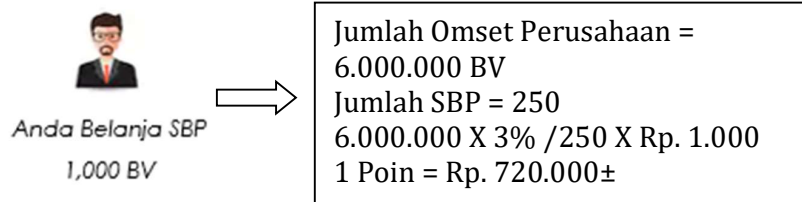
PT AVAIL ELOK INDONESIA

Jl. Gunung Sahari Raya No. 1
 Komp. Ruko Mangga Dua Square Blok B No. 3 & 5, Jakarta Utara 14430, Indonesia
 Tel: (021) 6231 3500 Fax: (021) 6231 3056
 Website: www.availelok.co.id

2. Bonus SBP Pool (3%)

- Seluruh Mitra Avail yang membeli paket SBP akan mendapatkan 1 Poin Bonus SPB Pool
- SBP Pool bergantung dengan jumlah Omset Perusahaan dan Jumlah Paket SBP yang terjual

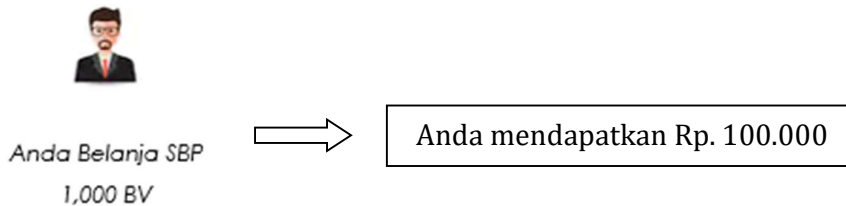
Contoh :



3. Direct Reward Poin Incentive (10%)

- Seluruh member Avail yang melakukan pembelian pribadi (PBV) akan mendapatkan 10% dari jumlah pembelian pribadi (PBV)
- Direct Reward Poin Incentive yang dikumpulkan dapat digunakan untuk pembelian produk dengan cara Purchase with Purchase (PWP)

Contoh :



4. Bonus Wisata (4%)

- Seluruh Mitra Avail
- PBV Minimal : 240 BV
- Bonus wisata bergantung dengan jumlah Omset Perusahaan dan jumlah member yang qualified

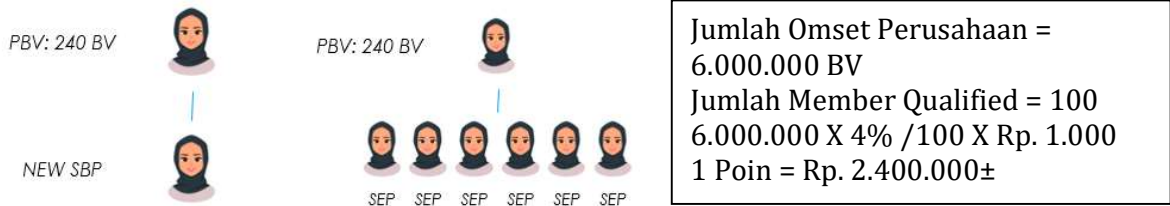
RANGKING	SYARAT KUALIFIKASI	POIN	KETERANGAN
Seluruh Mitra Avail PBV 240	Rekrut 1 SBP	1 Poin	Berlaku Kelipatan
	Rekrut 6 SEP	1 Poin	
	3-4 Line Aktif + 4.800 PGBV	1 Poin	Tidak berlaku kelipatan
	5 Line Aktif Keatas + 4.800 PGBV	2 Poin	



PT AVAIL ELOK INDONESIA

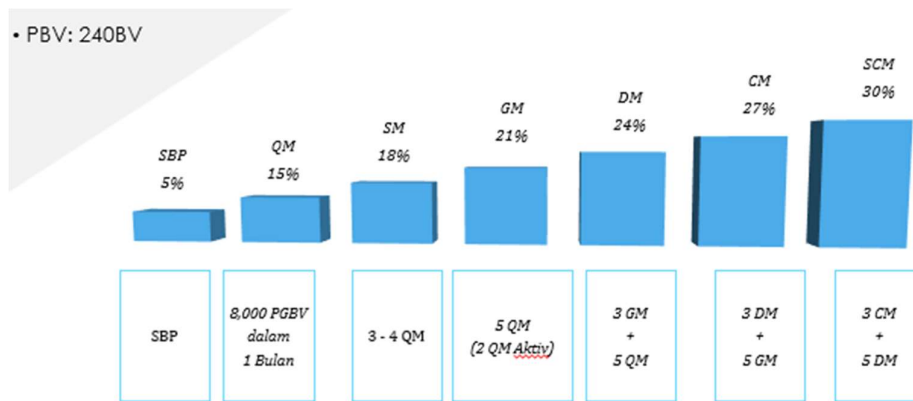
Jl. Gunung Sahari Raya No. 1
 Komp. Ruko Mangga Dua Square Blok B No. 3 & 5, Jakarta Utara 14430, Indonesia
 Tel: (021) 6231 3500 Fax: (021) 6231 3056
 Website: www.availlok.co.id

Contoh :



5. Bonus Pencapaian Kepemimpinan (30%)

- Bonus ini diberikan perusahaan saat mitra bisa mengembangkan jaringan
- PBV : 240 BV



6. Bonus Pembangunan Rangkaian (26%)

- PBV Minimal 240 BV
- Bonus ini diperoleh jika anda memiliki QM Aktif di bawah jaringan (Downline) anda.
- QM Aktif adalah jika pada suatu line anda mencapai 8.000 GBV
- Jumlah QM Aktif akan menentukan jumlah generasi yang akan anda dapatkan

• PBV: 240BV

Level	1 - 2 Active Line	3 - 4 Active Line	5 Active Line +
Level 1	5%	5%	5%
Level 2	8%	9%	10%
Level 3	3%	4%	5%
Level 4	1%	2%	3%
Level 5		1%	1%
Level 6			1%
Infinity			0.5% x 2
Minimum PGBV	2.400 BV	1.400 BV	480 BV
Roll Up	8.000 BV	8.000 BV	8.000 BV

* Active Line 8,000 GBV

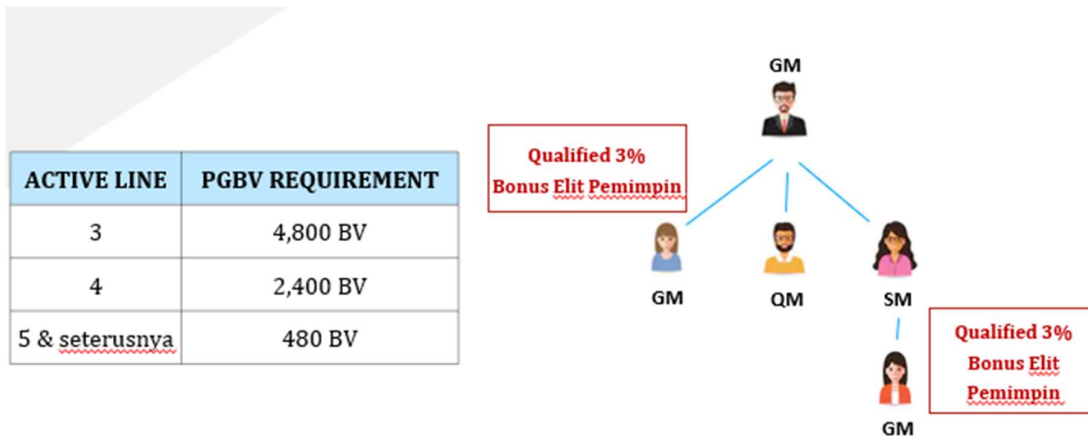


PT AVAIL ELOK INDONESIA

Jl. Gunung Sahari Raya No. 1
 Komp. Ruko Mangga Dua Square Blok B No. 3 & 5, Jakarta Utara 14430, Indonesia
 Tel: (021) 6231 3500 Fax: (021) 6231 3056
 Website: www.availelok.co.id

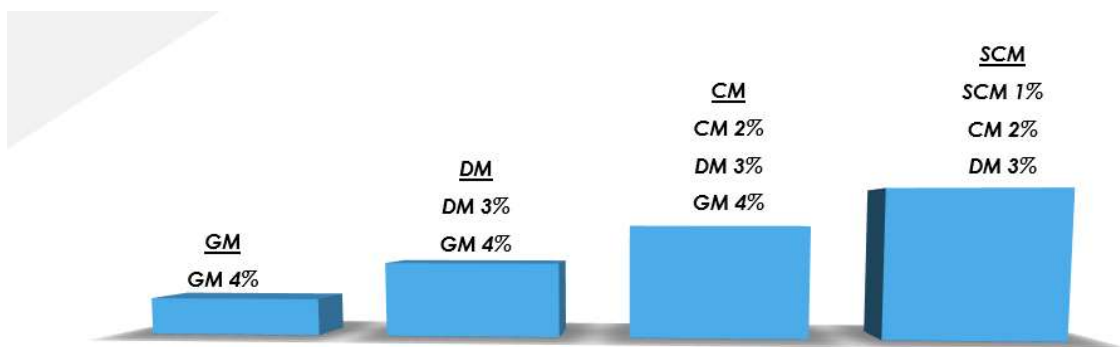
7. Bonus Elit Pemimpin (3%)

- PBV Minimal : 480 BV
- Peringkat GM keatas
- Mitra akan mendapatkan 3% dari downline yang berperingkat sama (GM dengan GM), (DM dengan DM), (CM dengan CM), (SCM dengan SCM)
- Dengan syarat dan ketentuan sebagai berikut :



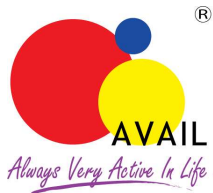
8. Profit Sharing (10%)

- PBV Minimal : 480 BV
- Peringkat Gold Manager (GM) hingga Super Crown Manager (SCM)



GM Pool (4%)			
Line Aktif	GBV/Line	PGBV	POIN
3	8.000	4.800	1
5	8.000	4.800	2

GM,DM & CM yang Qualified akan menikmati Profit Sharing GM Pool Berdasarkan total aktif line



PT AVAIL ELOK INDONESIA

Jl. Gunung Sahari Raya No. 1
Komp. Ruko Mangga Dua Square Blok B No. 3 & 5, Jakarta Utara 14430, Indonesia
Tel: (021) 6231 3500 Fax: (021) 6231 3056
Website: www.availlok.co.id

DM Pool (3%)			
Line Aktif	GBV/Line	PGBV	POIN
3	24.000	4.800	1
5	24.000	4.800	2

DM,CM&SCM yang Qualified akan menikmati Profit Sharing DM Pool Berdasarkan total aktif line

CM Pool (2%)			
Line Aktif	GBV/Line	PGBV	POIN
3	70.000	4.800	1
5	70.000	4.800	2

CM & SCM yang Qualified akan menikmati Profit Sharing CM Pool Berdasarkan total aktif line

SCM Pool (1%)			
Line Aktif	GBV/Line	PGBV	POIN
3	210.000	4.800	1
5	210.000	4.800	2

SCM yang Qualified akan menikmati Profit Sharing SCM Pool Berdasarkan total aktif line

Sesuai dengan penjelasan penyesuaian Marketing Plan diatas, ketentuan ini mulai berlaku di **bulan bonus Agustus 2024**.

Demikian informasi ini kami sampaikan, mohon untuk diproses. Atas perhatian dan kerjasamanya kami ucapkan terima kasih. Untuk informasi lebih jelas silahkan menghubungi Marketing Support 0855 7039 999.

Hormat kami,
Jakarta, 2 Agustus 2024



PT AVAIL ELOK INDONESIA

**Contoh perhitungan Bonus pada Marketing Plan hanya sebagai ilustrasi untuk menghitung Pendapatan Anda. Pendapatan yang Anda dapatkan hasilnya akan berbeda sesuai dengan keterampilan dan usaha yang dilakukan.*

Keunggulan

1. Keuntungan langsung yang tinggi
2. Promosi yang fleksibel
3. Tidak ada penurunan peringkat
4. Sistem pembagian bonus yang adil untuk semua peringkat
5. Bonus kepemimpinan Plus untuk Gold Manager ke atas
6. Bonus Share Omsel Nasional
7. Bonus dapat diwariskan

Bonus - Bonus Bisnis Avail (98%)

1. SEP Sponsoring Incentive Rp. 100.000
2. SBP Sponsoring Incentive Rp. 400.000
3. Bonus SBP Pool (3%)
4. Direct Reward Point Incentive (10%)
5. Bonus Wisata (4%)
6. Bonus Pencapaian Kepemimpinan (30%)
7. Bonus Pembangunan Rangkaian (26%)
8. Bonus Elit Pemimpin (3%)
9. Bonus Profit Sharing (10%)

Istilah - Istilah Dalam Marketing Plan

BV (Bonus Value) adalah Nilai yang ada pada setiap produk Avail yang akan digunakan untuk menghitung Bonus Bulanan Anda.

(BV pada semua produk ada di Daftar Harga Produk-produk Avail).

- PBV** : Personal Bonus Value
- PGBV** : Personal Group Bonus Value
- GBV** : Group Bonus Value
- QM Aktif (Line Aktif)** : Jika pada suatu line Mitra mencapai 8.000 GBV (minimum)
- 1 BV** : Rp. 1.000,-

PERSYARATAN TUTUP POIN (TUPO) :

Tutup poin adalah aturan yang berlaku untuk memenuhi syarat dalam mendapatkan bonus di Avail. Yaitu pembelanjaan pribadi atau personal bonus value (PBV).

TUTUP POIN (TUPO) PBV 120

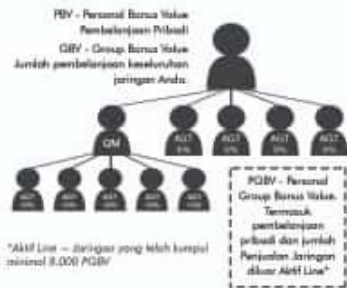
- SEP Sponsoring Incentive
- SBP Sponsoring Incentive

TUTUP POIN (TUPO) PBV 240

- Bonus Wisata
- SBP Pool
- Bonus Pencapaian Kepemimpinan
- Bonus Pembangunan Rangkaian

TUTUP POIN (TUPO) PBV 480

- Bonus Elit Pemimpin
- Profit Sharing

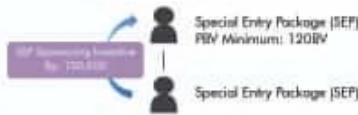


1. SEP Sponsoring Incentive (Rp. 100.000)

SEP Sponsoring Incentive dengan jumlah Rp. 100.000 akan di dapatkan oleh member yang merekrut New Member dengan paket SEP (Special Entry Package)

Special Entry Package

Harga 600.000
BV : 125
SEP Sponsoring Incentive : Rp 100.000



2. SBP Sponsoring Incentive (Rp. 400.000)

SBP Sponsoring Incentive dengan jumlah Rp. 400.000 akan di dapatkan oleh member yang merekrut New Member dengan paket SBP (Smart Business Package)

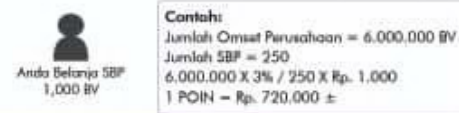
Smart Business Package

Harga 4.800.000
BV : 1.000
SBP Sponsoring Incentive: Rp 400.000



3. Bonus SBP Pool (3%)

- ▶ Seluruh Mitra Avail yang membeli paket SBP akan Mendapatkan 1 Poin SBP Pool Bonus.
- ▶ SBP Pool Bonus bergantung dengan jumlah Omsel Perusahaan dan Jumlah Paket SBP yang terjual



4. Direct Reward Poin Incentive (10%)

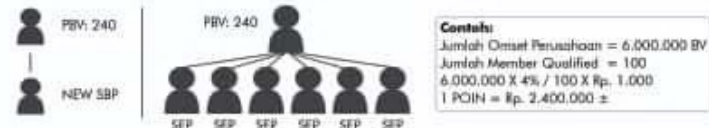
- ▶ Seluruh Member Avail yang melakukan pembelian pribadi (PBV) akan mendapatkan 10% dari jumlah pembelian pribadi (PBV) = Direct Reward Poin Incentives.
- ▶ Direct Reward Poin Incentive dapat dikumpulkan serta digunakan untuk pembelian produk dengan cara Purchase With Purchase (PWP).



5. Bonus Wisata (4%)

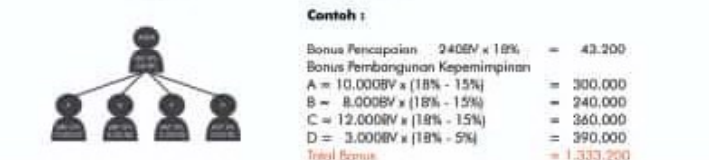
- ▶ Seluruh Mitra Avail
- ▶ PBV Minimal : 240BV
- ▶ Bonus ini tidak bisa dihibahkan atau diberikan kepada upline, downline maupun crossline kecuali orang tua, suami, istri dan anak.
- ▶ Bonus wisata ini termasuk tiket penerbangan pulang dan pergi, penginapan, dan makan. Setiap biaya tambahan akan ditanggung oleh distributor sendiri.
- ▶ Nilai yang bagi setiap share akan dihitung dari jumlah penjualan perusahaan (BV) dan jumlah share yang qualified setiap bulan.
- ▶ Bonus wisata dapat diakumulasi selama 3 Tahun.
- ▶ Jika bonus wisata digunakan pada tahun ke-4 maka bonus wisata di tahun pertama dianggap hangus.
- ▶ Bonus Wisata bergantung dengan jumlah Omsel Perusahaan dan Jumlah Member yang Qualified.
4% x Jumlah Omsel Perusahaan (BV) / Jumlah Member Qualified
- ▶ PT Avail Etok Indonesia berhak mengubah syarat-syarat dan peraturan-peraturan di atas tanpa pemberitahuan sebelumnya.

RANGKAI	SYARAT-SYARAT KUALIFIKASI / PENCAPAIAN DALAM SATU BULAN	POIN	KETERANGAN
ALL Member PBV 240	Sponsor 1 New SBP Sponsor 6 Non-SEP	1 POIN 1 POIN	Berlaku Kelpititan
	3 - 4 Line Active + 4.800 PGBV 5 Line Active Above + 4.800 PGBV	1 POIN 2 POIN	Maksimal 2 Poin



6. Bonus Pencapaian Kepemimpinan (30%)

- ▶ Bonus ini diberikan perusahaan saat mitra bisa mengembangkan jaringan.
- ▶ PBV 240BV



7. Bonus Pembangunan Rangkaian (26%)

- ▶ PBV minimum 240 PBV.
- ▶ Bonus ini diperoleh jika anda memiliki QM Aktif di bawah jaringan (downline) anda.
- ▶ QM aktif adalah jika pada suatu line anda mencapai 8.000 GBV.
- ▶ Jumlah QM Aktif akan menentukan jumlah generasi yang akan mitra dapatkan.

LEVEL	1- 2 Active Line	3 - 4 Active Line	5 Active Line +
Generasi 1	5%	5%	5%
Generasi 2	8%	9%	10%
Generasi 3	3%	4%	5%
Generasi 4	1%	2%	3%
Generasi 5	-	1%	1%
Generasi 6	-	-	1%
Infinite	-	-	0.5% x 2
PGBV Minimum	2.400 BV	1.400 BV	480 BV
Roll Up	8.000 BV	8.000 BV	8.000 BV

8. Bonus Elit Pemimpin (3%)

- ▶ PBV Minimum : 480 BV.
- ▶ Peringkat GM keatas
- ▶ Mitra akan mendapatkan 3% dari downlinenya yang berperingkat sama. (GM dengan GM), (DM dengan DM), (CM dengan CM), (SCM dengan SCM).
- ▶ Dengan syarat :

QM Line (Aktif)	PGBV Minimum
3	4.800
4	2.400
5 - Seterusnya	480



9. Profit Sharing (10%)

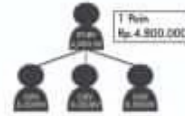
- ▶ PBV: 480 BV.
- ▶ Peringkat Gold Manager (GM) hingga Super Crown Manager (SCM).



A. GM POOL (4%)

- ▶ PBV: 480BV + 4,800 PGBV
- ▶ GM Pool bergantung dengan jumlah Omset Perusahaan dan Jumlah Member yang Qualified.
- ▶ 4% x Jumlah Omset Perusahaan (BV) / Jumlah Member Qualified.
- ▶ Maksimal bonus 2 Poin.
- ▶ GM, DM & CM dengan :

Active Line	GBV/Line	PGBV	Poin
3	8.000 BV	4.800	1
5	8.000 BV	4.800	2



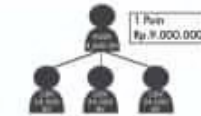
Contoh:

Jumlah Omset Perusahaan = 6.000.000 BV
 Jumlah Member Qualified = 50
 $6.000.000 \times 4\% / 50$
 1 POIN = 4.800.000 ±*

B. DM POOL (3%)

- ▶ PBV: 480BV + 4,800 PGBV
- ▶ DM Pool bergantung dengan jumlah Omset Perusahaan dan Jumlah Member yang Qualified.
- ▶ 3% x Jumlah Omset Perusahaan (BV) / Jumlah Member Qualified.
- ▶ Maksimal bonus 2 Poin.
- ▶ DM, CM & SCM dengan :

Active Line	GBV/Line	PGBV	Poin
3	24.000 BV	4.800	1
5	24.000 BV	4.800	2



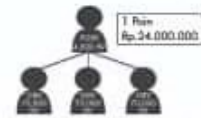
Contoh:

Jumlah Omset Perusahaan = 6.000.000 BV
 Jumlah Member Qualified = 20
 $6.000.000 \times 3\% / 20$
 1 POIN = Rp 9.000.000 ±*

C. CM POOL (2%)

- ▶ PBV: 480BV + 4,800 PGBV
- ▶ CM Pool bergantung dengan jumlah Omset Perusahaan dan Jumlah Member yang Qualified.
- ▶ 2% x Jumlah Omset Perusahaan (BV) / Jumlah Member Qualified.
- ▶ Maksimal bonus 2 Poin.
- ▶ CM & SCM dengan :

Active Line	GBV/Line	PGBV	Poin
3	70.000 BV	4.800	1
5	70.000 BV	4.800	2



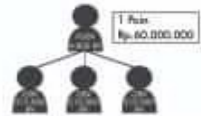
Contoh:

Jumlah Omset Perusahaan = 6.000.000 BV
 Jumlah Member Qualified = 5
 $6.000.000 \times 2\% / 5$
 1 POIN = Rp 24.000.000 ±*

D. SCM POOL (1%)

- ▶ PBV: 480BV + 4,800 PGBV
- ▶ CM Pool bergantung dengan jumlah Omset Perusahaan dan Jumlah Member yang Qualified.
- ▶ 1% x Jumlah Omset Perusahaan (BV) / Jumlah Member Qualified.
- ▶ Maksimal bonus 2 Poin.
- ▶ CM & SCM dengan :

Active Line	GBV/Line	PGBV	Poin
3	210.000 BV	4.800	1
5	210.000 BV	4.800	2



Contoh:

Jumlah Omset Perusahaan = 6.000.000 BV
 Jumlah Member Qualified = 1
 $6.000.000 \times 1\% / 1$
 1 POIN = Rp 60.000.000 ±*



MARKETING PLAN

